# Between **\***AD Proposal





Between

Service

### Between 소개

대한민국 120만명의 커플이 선택한 No.1 커플 메신저



### Between 소개

기능

알림

채팅

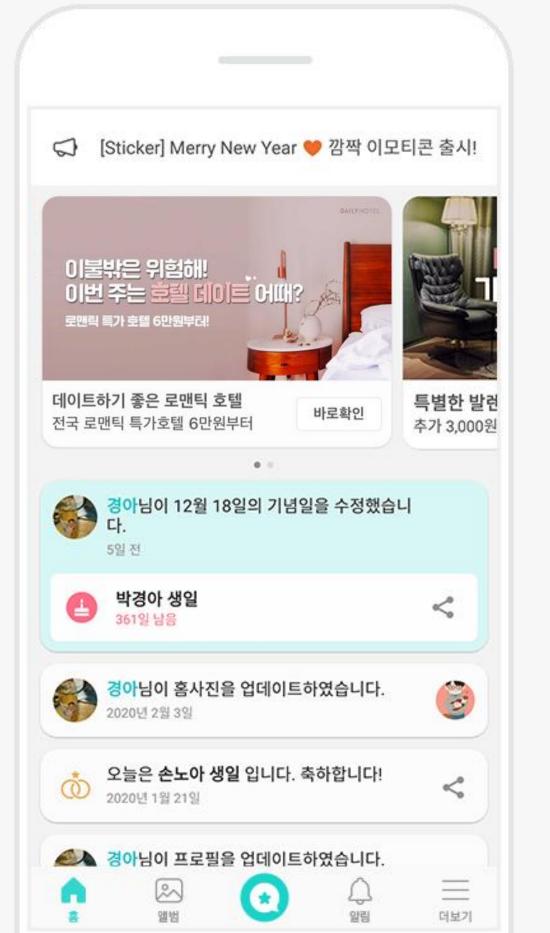
사진/메모(러브레터) 등 추억 보관 기능 유저당 평균 주 10장 사진 업로드

앨범

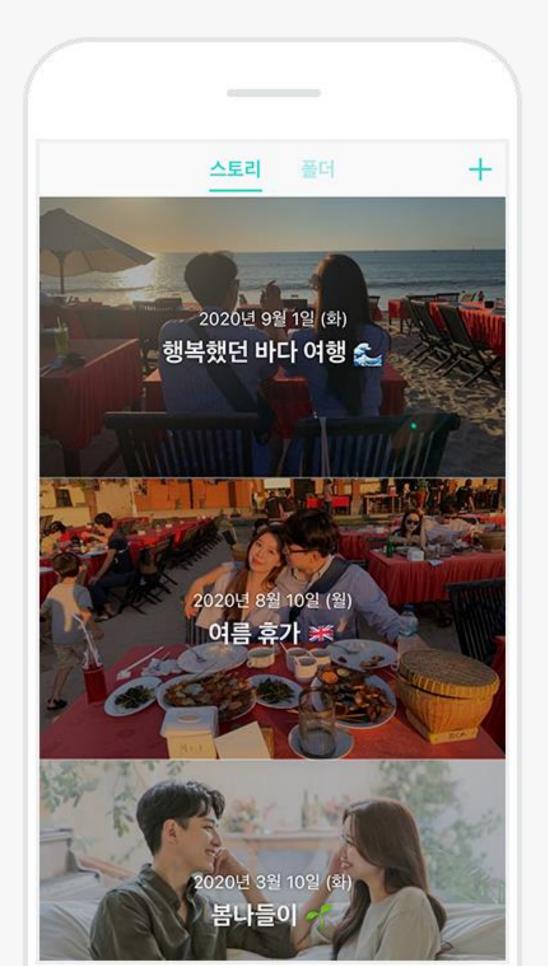
비트윈 실행 시 첫 화면 소개 사진과 꾸미기 기능을 통해 커스터마이징 가능 나와 상대방의 앱 내 활동 내역을 시간 순으로 알려주는 기능

비트윈의 핵심 기능 유저당 평균 일 75회 메시지 전송









## 유저 이용 현황

Royalty 높은 유저들을 다수 보유



누적 앱 다운로드 3,500만+



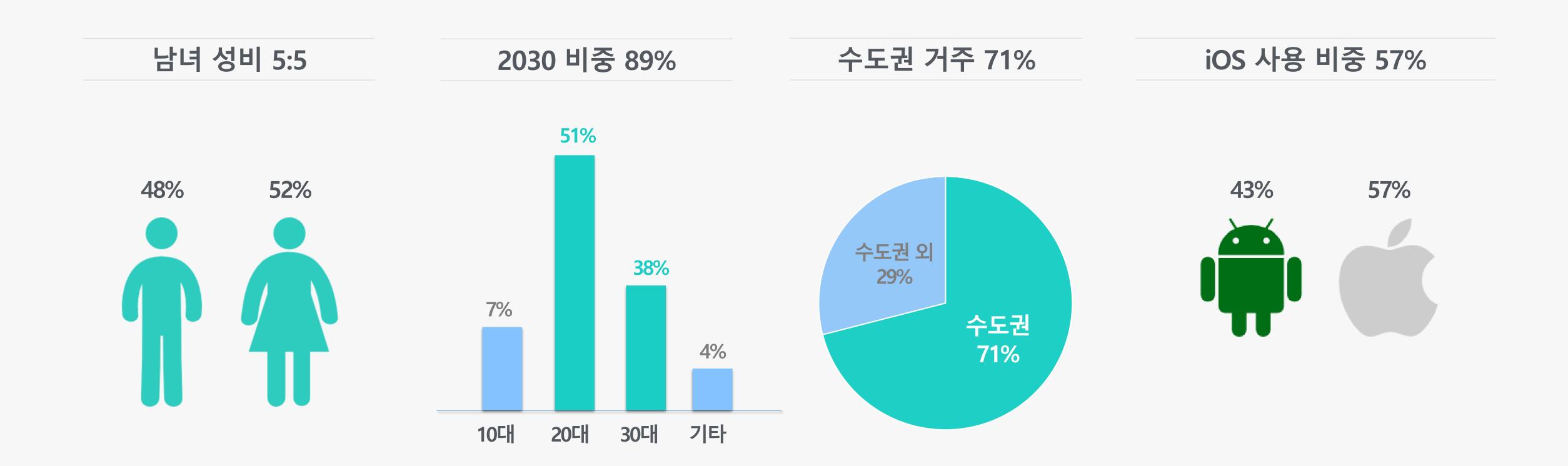
주간 사용자 수(WAU) 70만



월간 사용자 수(MAU) 120만

## 유저 이용 현황

구매력과 모바일 사용에 익숙한 트렌디한 2030세대 이용 비중 높음



## 주요 광고주

#### | 광고주 리스트

뷰티	It°SSKIN	innisfree	OLIVE () YOUNG	<b>МЕМЕВОХ</b>	BIOTHERM HOMME	BIODERMA LABORATOIRE DERMATOLOGIQUE
여행/레저	하나투어	HANWHA RESORTS				
문화	NETFLIX	LOTTE WORLD	LIFE	CGV	wavve	
커머스	TIDENT TO LESS TO LES	<b>AUCTION.</b>	11번가>	blank.	FEELWAY	
식품/음료	<b>SUBWAY</b>	Maeil 매일유업	HERSHEY	서울우유	MOM'S TOUCH	E#P LIEPT
의료/제약	(기) 동이제약	CLEMONA 경남제약[주] Kyung Nam Pharm.Co.,Ltd.	유희양행	% 유한킴벌리	ILDONG 일등제약	
패션	MUSINSA	VOWCOD	<i>Oasics</i>	new balance	JinnipKim	STYLE NANDA
라이프스타일	SOCAR	zigzag	TIEP OF THE PROPERTY OF THE PR	kukka	J TikTok	Willie
통신/가전	SAMSUNG	하이마트	SK telecom			
숙박	데일리호텔	yanolja	CATICAEN.			
금융	OrangeLife 🕡	KOΠΛ CARD	<b>B</b> kakao <b>bank</b>	한화생명		

### Summary

| 비트윈은 국내 No.1 커플 메신저로 2030 충성도 높은 유저를 보유한 광고 플랫폼



#### 다양한 광고 캠페인

- 다양한 커머스 광고주 및 여러 분야의 빅 브랜드 광고주 보유
- 브랜딩, 앱 다운로드, 이벤트 등 목적에 따른 다양한 광고 운영
- 신규 및 장기 진행 광고주 다수 보유로 효과적이고 효율적인 광고 진행



#### 높은 앱 이용현황 및 우수한 트래픽 보유

- 타 서비스 대비 월등히 높은 유저 사용량
- MAU 120만명 / WAU 70만명 보유
- 구매력과 모바일 사용에 익숙한 트렌디한 2030 유저 89% 보유



Between

Ads

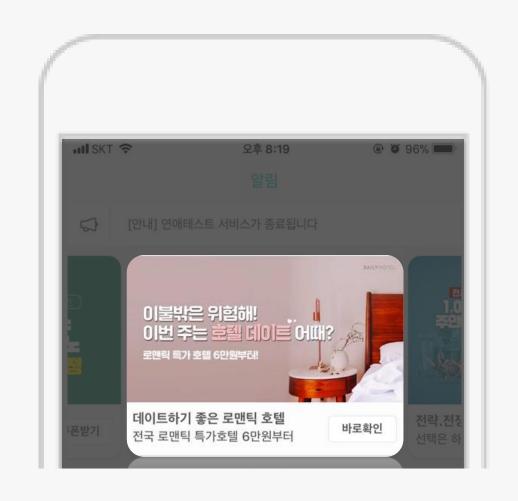
## 광고 상품 요약

#### | 다양한 목적에 따른 광고 운영



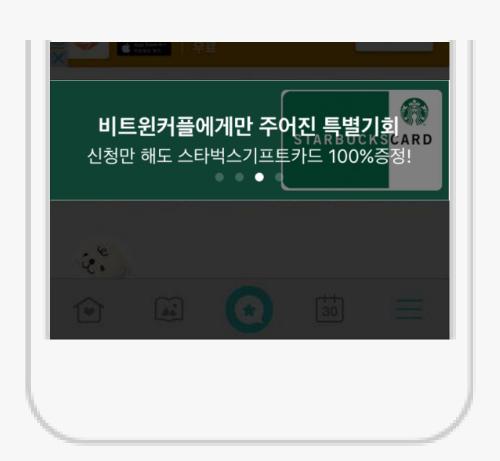
#### 홈 배너

- 풍부한 노출량, 타겟팅 적용으로 타겟 도달에 용이함
- 최대 4개까지 소재 롤링 가능
- CPM 상품



#### 알림 배너

- 크리에이티브 강조를 통한 브랜딩 및 메시지 전달에 효과적
- 진성 유저의 참여가 높음
- CPP(기간제) 상품

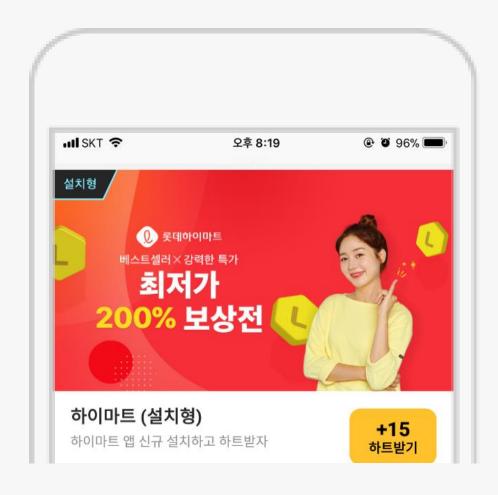


#### 더보기 배너

- 캠페인 추가 부스트 업을 위한 유입 증대에 효과적
- 진성 유저의 참여가 높음
- CPP(기간제) 상품

## 광고 상품 요약

#### | 다양한 목적에 따른 광고 운영



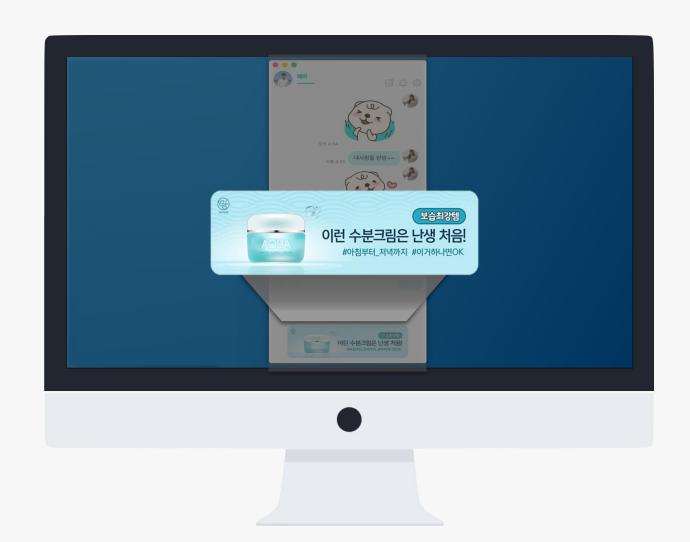
#### 하트충전소(CPI)

- 리워드 제공을 통한 신규 유저 확보
- 차트 부스팅 가능
- CPI(설치형) 상품



#### **Native AD**

- 콘텐츠로 인식하여 유저 거부감 낮음
- 공유 기능을 통해 콘텐츠 확산 가능



#### PC 독점 배너

- PC 이용 유저를 커버하기에 용이함
- 독점 노출로 주목도가 높음
- CPP(기간제) 상품

## 비트원 홈배너 | 광고정보

위치 비트윈 '홈' 하단 영역 (앱 실행 시 첫 화면)

평균 효과 CTR: 0.3~0.8%

**장점** 모바일 이용율이 높은 <u>2030</u> **타겟** 풍부한 노출량

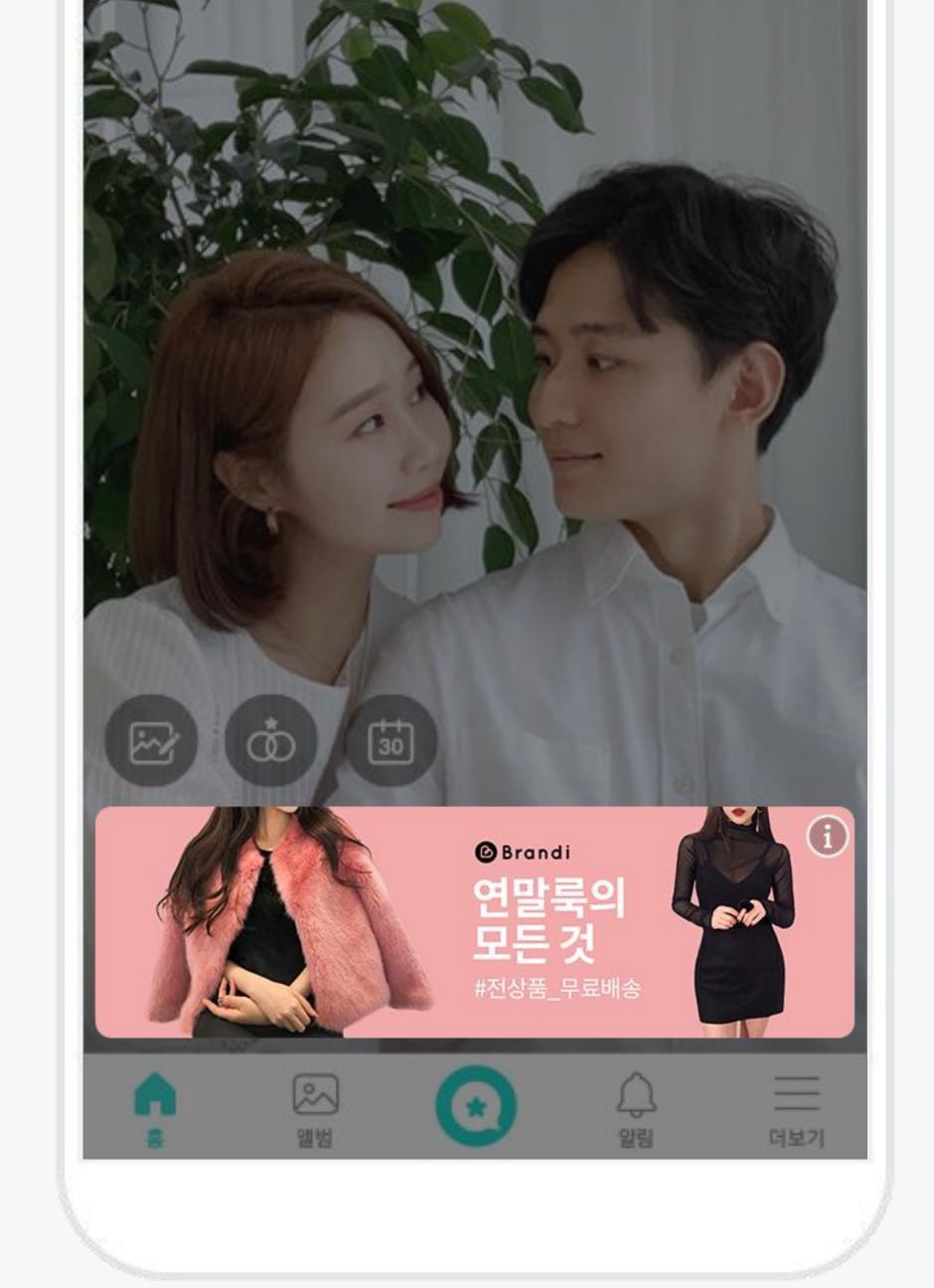
홈 화면 큰 이미지 배너로 주목도 향상

<VAT별도>

단가

_	소재	예상 CTR	공시 단가	<b>금액</b> (2주 이상)	할인 단가
	1~4	0.40/	CPM	500만원	CPM 1,750원
		0.4%	2,500원	1,000만원	CPM 1,375원

\* 최소 집행 금액 500만원(VAT별도), 소재 롤링 가능



## 비트윈 알림배너 | 광고정보

위치 비트윈 '알림' 최상단 영역

특징 loyalty 높은 사용자에게 주로 노출

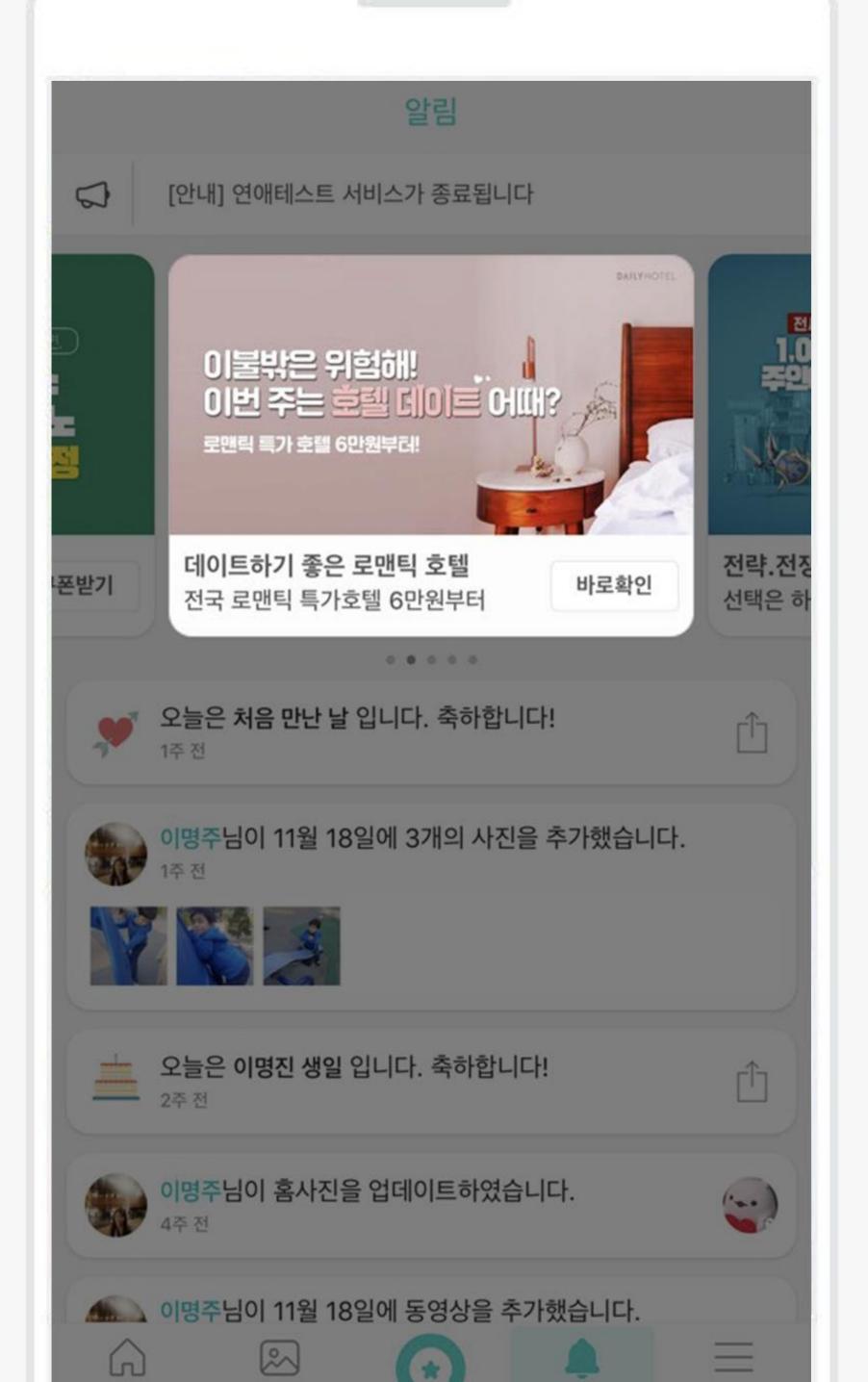
장점 크리에이티브 강조를 통한 유입/참여율 상승에 효과적

평균 효과 1주 60만 imps / CTR: 0.2~0.6%

<VAT별도>

단가	구좌	기간	예상 노출	예상 CTR	공시 단가	할인 단가
	4	1주	600,000	0.20/	300만원	200만원
	ı	4주	2,400,000	0.3%	1,200만원	650만원

\* 주 단위 상품(월~일요일), 소재 롤링 불가



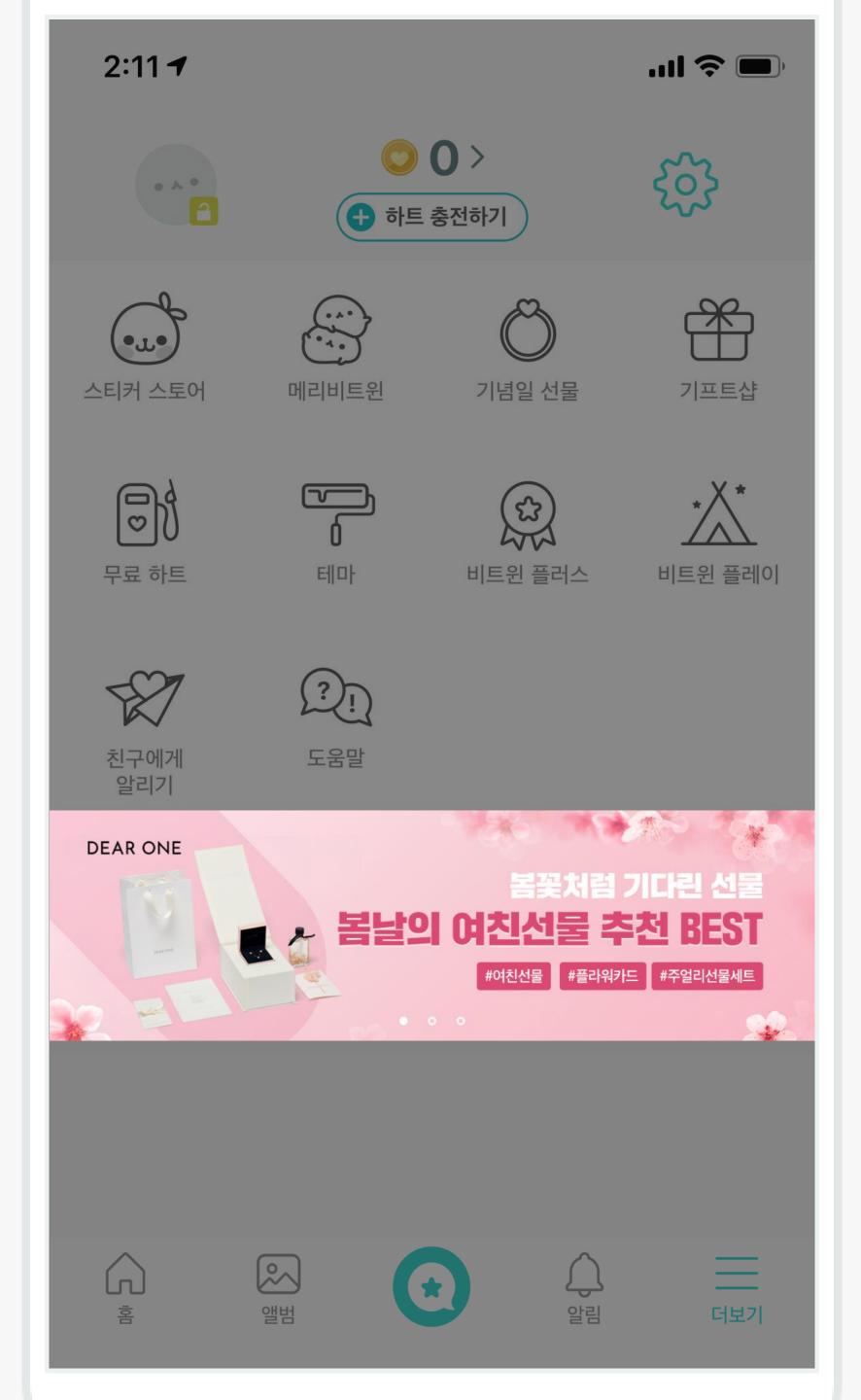
## 더보기 배너 | 광고정보

위치	비트윈 '더보기' 중단 영역
특징	loyalty 높은 사용자에게 주로 노출
장점	크리에이티브 강조를 통한 유입/참여율 상승에 효과적
평균 효과	1주 30만 imps / CTR : 0.2~0.4%

<VAT별도>

단가	구좌	기간	예상 노출	예상 CTR	공시 단가	할인 단가
	4	1주	300,000	0.20/	200만원	100만원
	•	4주	0.2% 4주 1,200,000		800만원	350만원

\*주 단위 상품(월~일요일), 단독 집행 불가



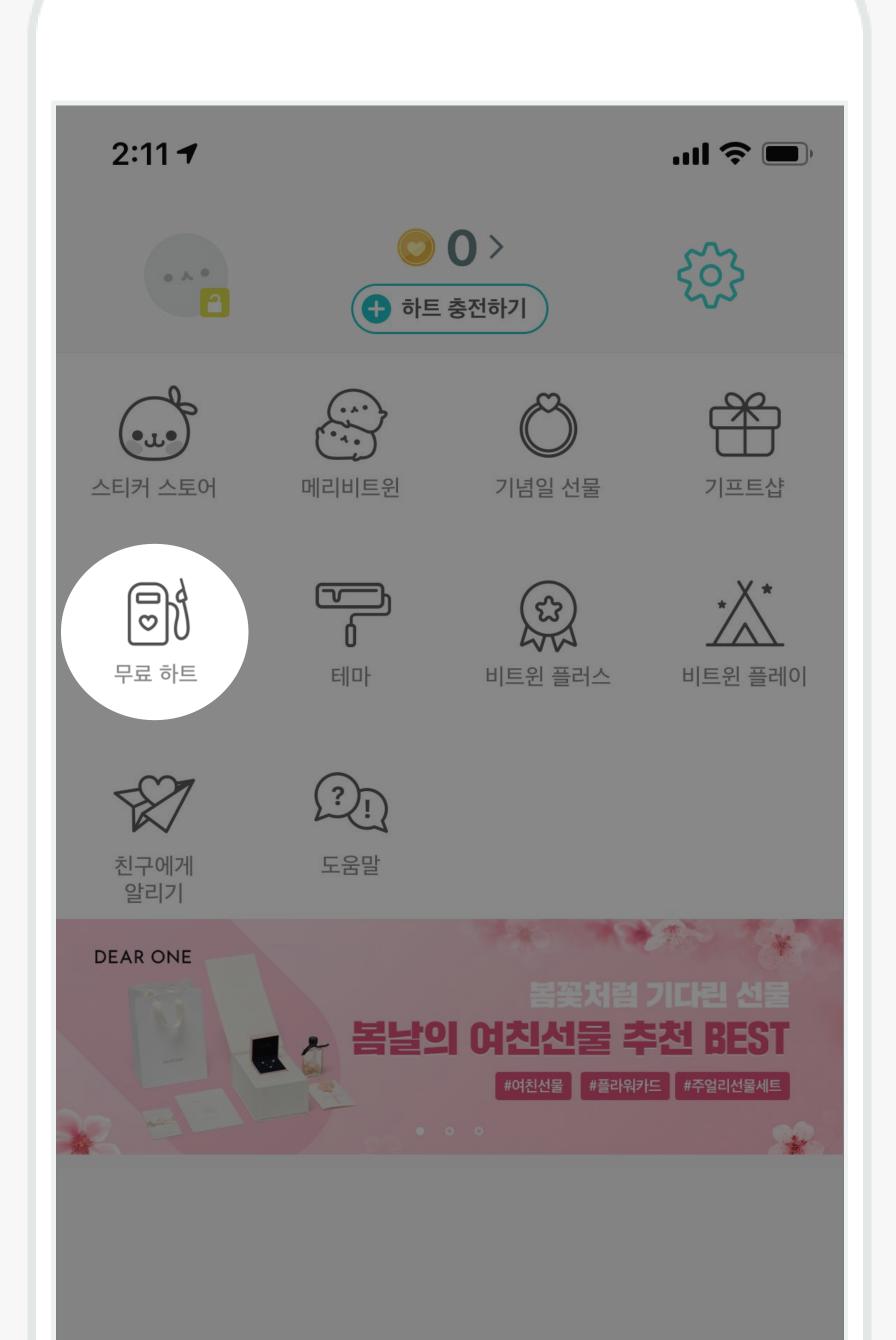
## 비트윈 하트충전소 | 광고정보

단가

CPI

300원

\* OS 타겟팅 지원 가능, 타겟팅 단가 별도 문의



## 비트윈 하트충전소 | 광고 프로세스

이벤트(광고) 리스트

획득 가능한 하트 개수를 표시하며 피드 노출을 통해 이벤트 참여유도 이벤트 설명 페이지(iOS 예시)

광고주의 앱을 설명하고 설치하기 버튼을 통해 참여 앱 스토어(or 구글 플레이 스토어)

각 스토어에서 광고주의 앱을 설치

9:41 AM

Coca-Cola>

Coca:Cola

CokePLAY 더욱 재미있는 플레이!

카테고리

인기 차트

검색

업데이트

iPhone

W

CokePLAY 코-크 플레이 [4+]

**\*** 100% **---**

받기

관련 콘텐츠

GAME

하루에 세 번, 버블 터뜨리면 100% 선물이!

하트 요청 페이지(Only iOS)

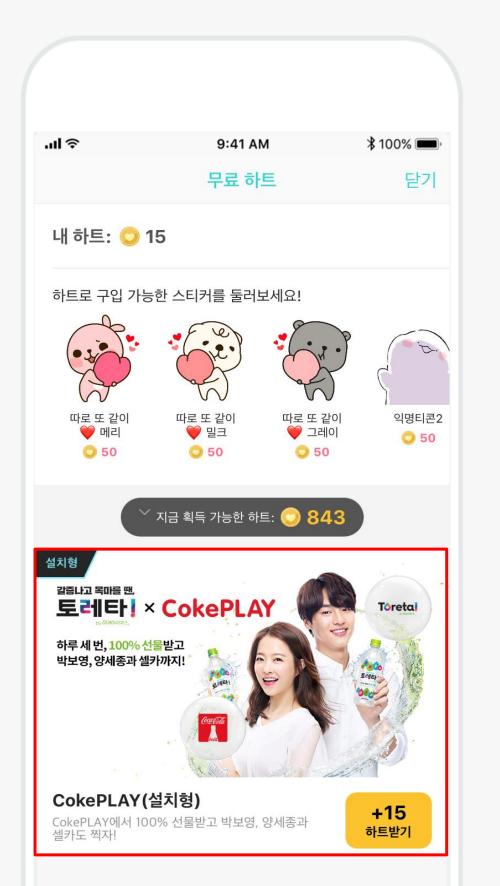
앱 설치 > 페이지로 돌아가기 버튼 클릭 시, 하트 지급 완료

※ AOS는 앱 설치 후 즉시 하트 지급



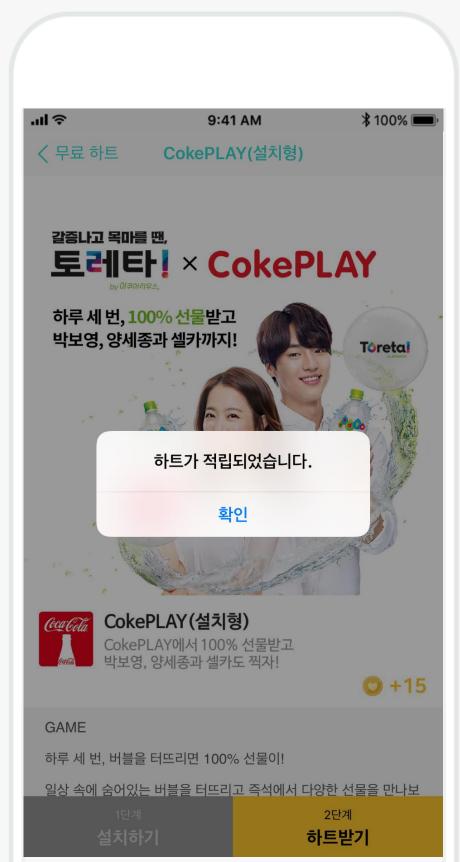
하트 제공 완료

하트 받기 클릭 후, 앱 내 이벤트 페이지로 돌아오면 적립 완료









## Native AD | 광고 정보

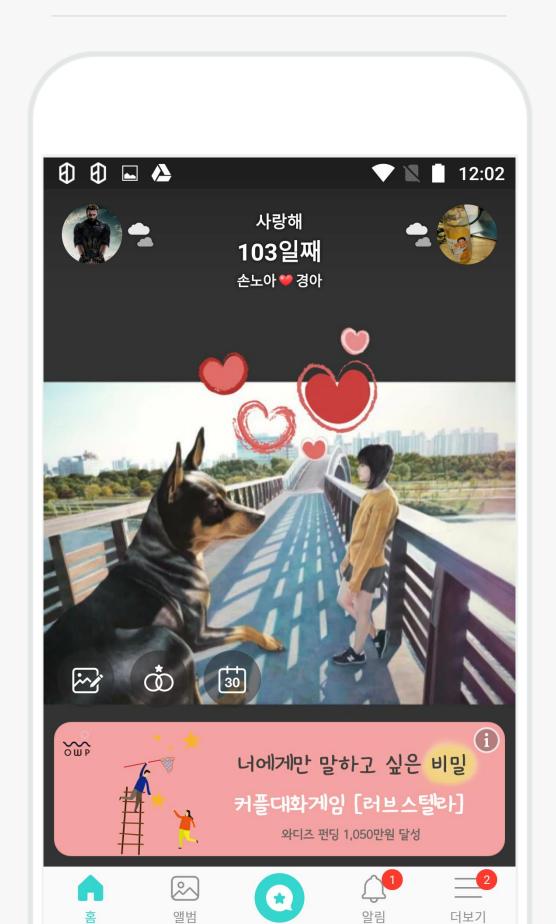
위치	비트윈 홈 / 알림 배너
특징	주요 광고 지면을 통한 유입, 콘텐츠에 대한 거부감이 낮음
장점	상대방에 알려주는 공유 기능을 통해 콘텐츠 확산에 효과적
단가	각 지면 별 비용과 동일



## Native AD | 광고 정보

#### 광고 지면 노출

광고 지면을 통해 배너 노출



#### 네이티브 애드 페이지 랜딩

광고 배너 클릭 후 랜딩 시 네이티브 콘텐츠 페이지로 이동



#### 상대방에게 알려주기

'공유' 기능을 통해 메신저에 연결된 상대방에게 참여 유도 가능



## 비트윈 PC 독점 배너 I 광고 정보

위치 비트윈 PC버전 하단 영역

**유저 현황** MAU 15만명

지원 OS windows, MAC

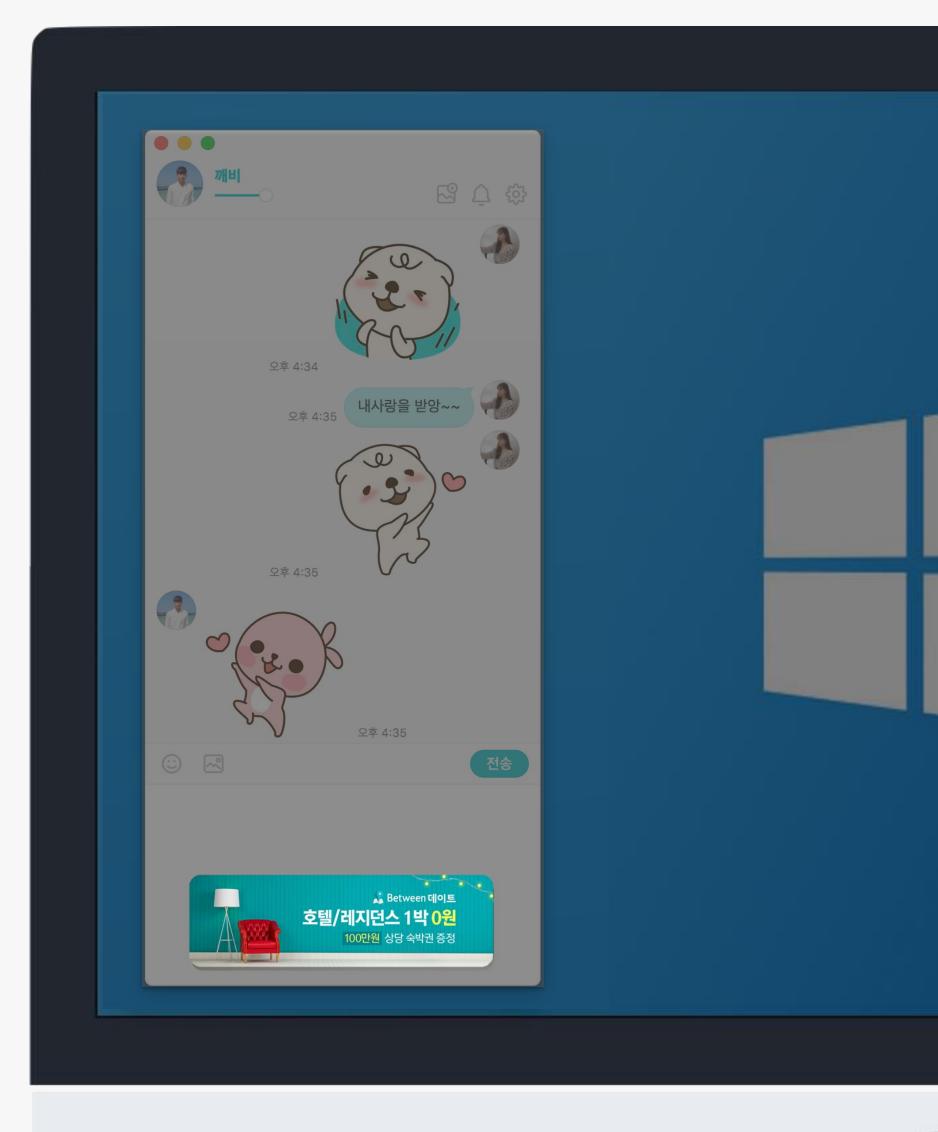
**장점** 1개 브랜드 <u>독점 노출</u>

추천 브랜드 웹 페이지 랜딩이 가능한 브랜드

<VAT별도>

단가	구좌	기간	예상 노출	예상 CTR	공시 단가	할인 단가
	r.e	1주	5,000,000	0.20/	250만원	150만원
	단독	4주	20,000,000	0.2%	1,000만원	500만원

\* 주 단위 상품(월~일요일), 소재 롤링 불가



## 비트윈 PC 독점 배너 | 소재 예시

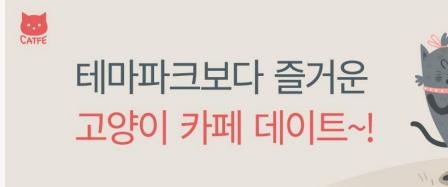




내일이 데이트인데 어디갈지 고민된다면?!











## 타겟팅



인구통계

성별 및 연령 별 타겟팅 (1세 단위 가능)



OS

AOS 및 iOS 타겟팅 (OS 버전은 별도 협의 필요)



지역

수도권/비수도권 타겟팅



\* 타겟팅 적용 시 20% 단가 할증 \*\* 일부 상품의 경우 타겟팅 진행 불가

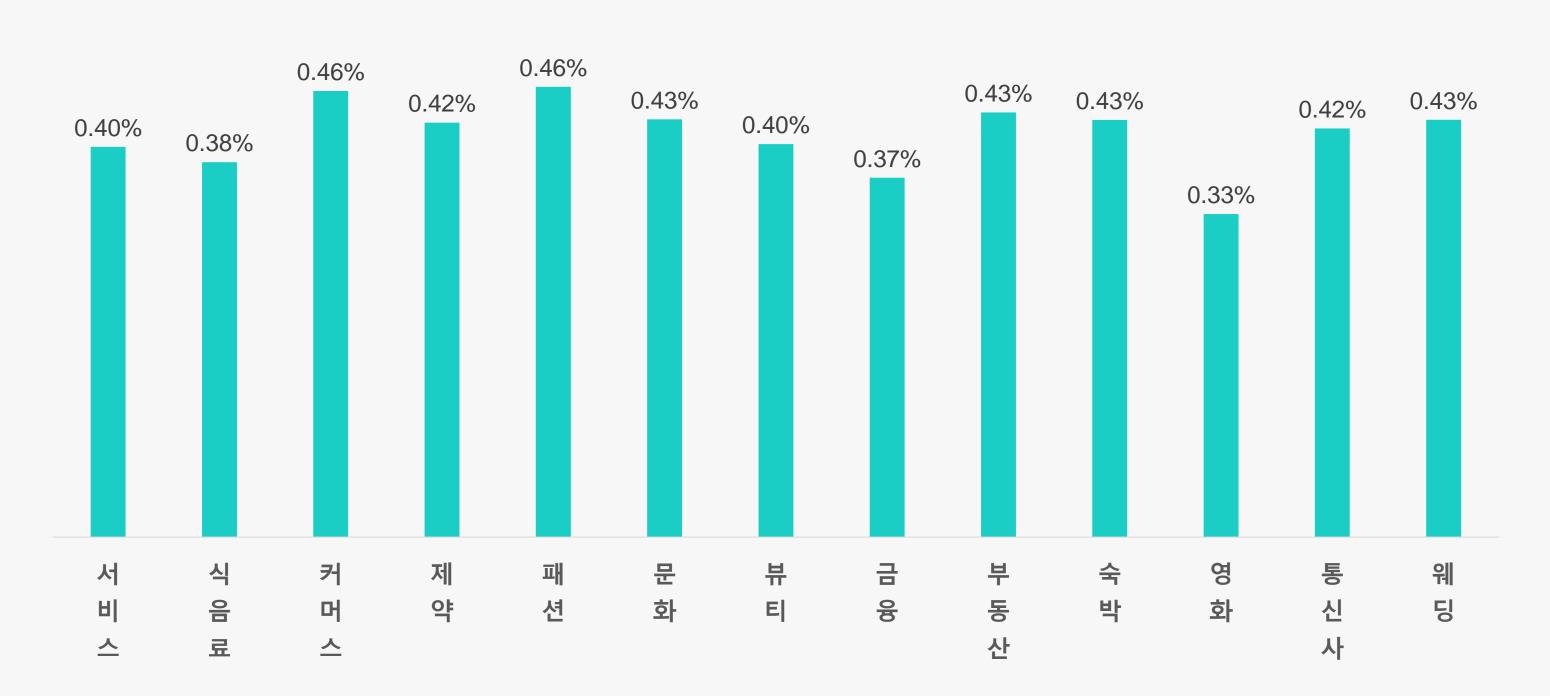


Between

Case Study

## 비트원 함내너 이 업종별 효율

#### 전체 평균 0.42%

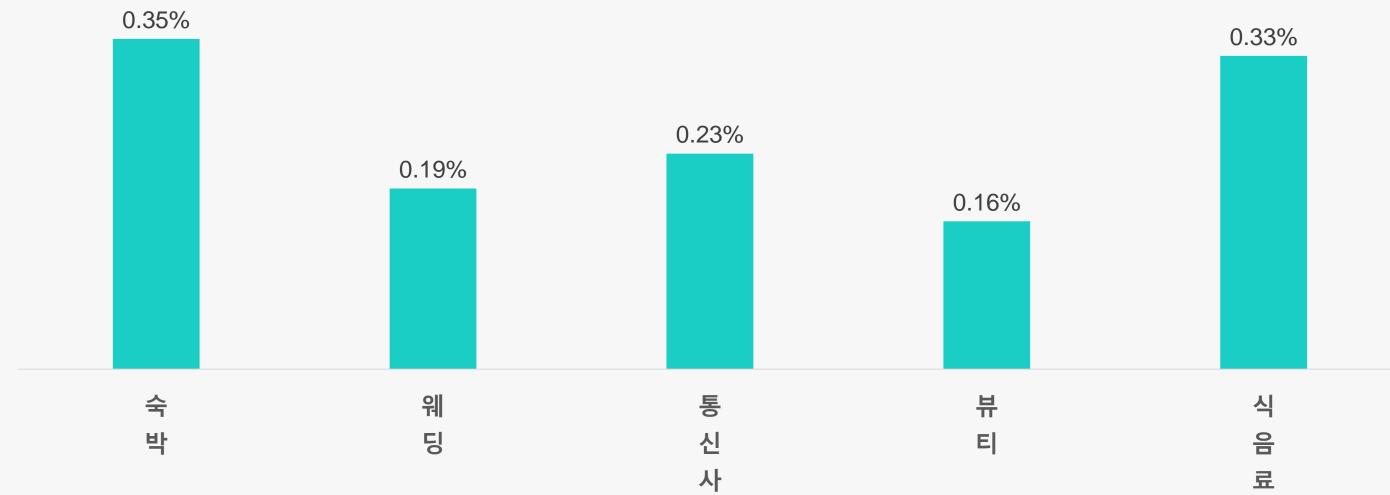


\*내부 데이터 기준 (2020년)



## 비트윈 의해너 이 업종별 효율

#### 전체 평균 0.28%



\*내부 데이터 기준 (2020년)



## Case Study

#### | 라이프 스타일







#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 커플 느낌의 이미지 및 감성적 소구

#### 광고 효과

Imps400만+Click2.5만+CTR0.60%

#### 라이프 스타일





#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 시즌에 맞는 톤앤매너, 가격혜택 강조

#### 광고 효과

Imps 500만+ Click 2.7만+ CTR 0.56%

## Case Study

| 서비스





#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 커플 앱 특성에 맞는 카피 및 특성 구성

#### 광고 효과

Imps 190만+ Click 1.1만+ CTR 0.58%



뷰티







#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 남친/여친 선물 컨셉 및 가격혜택 강조

#### 광고 효과

Imps 290만+ Click 1.7만+ CTR 0.61%



뷰티





#### **Campaign Summary**

- Target : None

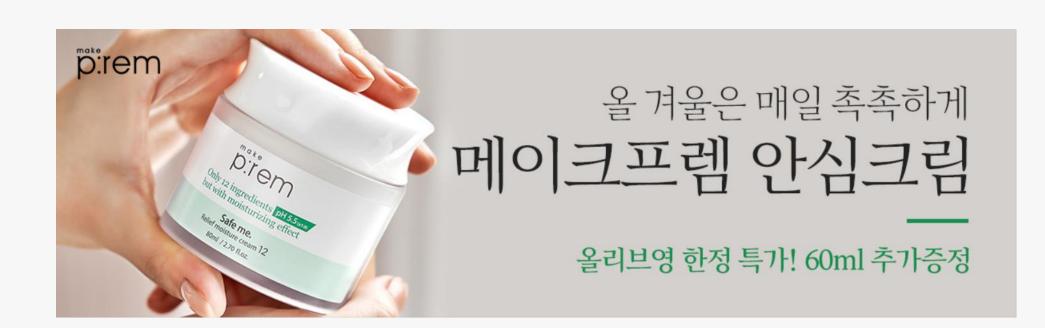
- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 시즈널 이슈에 맞는 감성적 톤앤매너

#### 광고 효과

Imps 110만+ Click 0.6만+ CTR 0.59%

뷰티



#### **Campaign Summary**

- Target : None

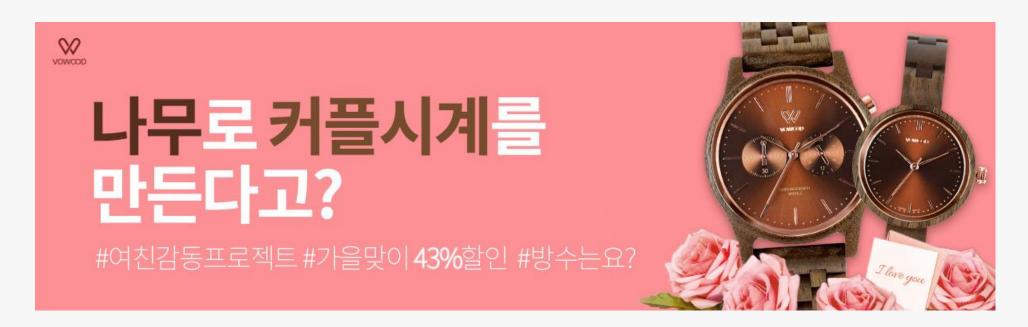
- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 제품의 기능과 가격 혜택 강조

#### 광고 효과

Imps 80만+ Click 0.3만+ CTR 0.35%

패션/잡화





#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 커플 앱 특성에 맞는 카피 및 특성 구성

#### 광고 효과

Imps 260만+ Click 1.6만+ CTR 0.64%



| 패션/잡화





#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 커플 아이템 강조한 카피 구성

#### 광고 효과

Imps 122만+ Click 0.9만+ CTR 0.74%



패션/잡화





#### **Campaign Summary**

- Target : None

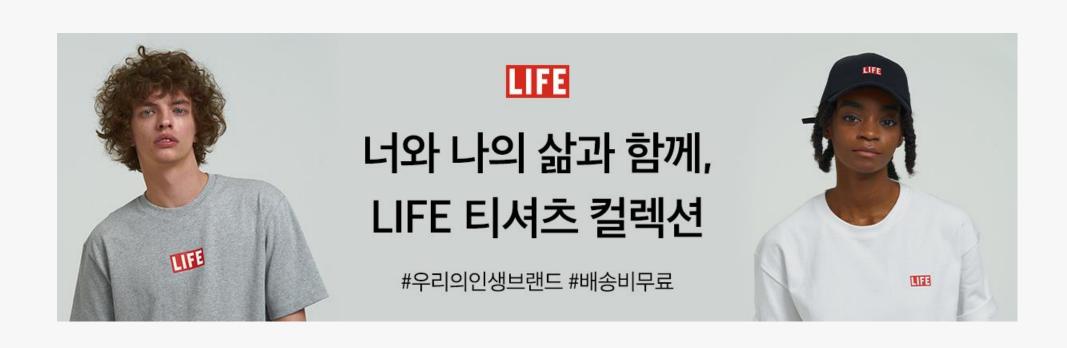
- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 커플 아이템 및 할인율 강조

광고 효과

Imps 110만+ Click 0.7만+ CTR 0.64%

| 패션/잡화



#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 상품 착용컷 및 BI 강조

광고 효과

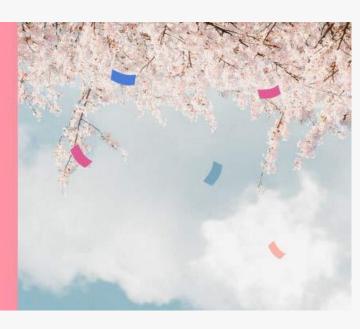
Imps 200만+ Click 0.6만+ CTR 0.43%



문화

#### LIFEPLUS 벚꽃피크닉 2019 티켓 이벤트

2019.4.13[SAT] - 4.14[SUN]







#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 페스티벌 이슈 및 셀럽 이미지 활용

#### 광고 효과

Imps 350만+ Click 1.9만+ CTR 0.56%





#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 시즈널 이슈 및 브랜드 이미지 활용

#### 광고 효과

Imps 300만+ Click 1.4만+ CTR 0.46%



#### **Campaign Summary**

- Target : MF 20세 이상

- Ads : 알림배너

- Strategy : 현실성 있는 커플 최적화 된 카피 강조

#### 광고 효과

Imps48만+Click0.7만+CTR1.55%

#### 숙박예약





#### **Campaign Summary**

- Target : MF 20세 이상

- Ads : 알림배너

- Strategy : 커플 최적화 된 카피 및 가격혜택 강조

#### 광고 효과

Imps 100만+ Click 0.7만+ CTR 0.72%



#### | 네이티브 AD







#### **Campaign Summary**

- Target : None

- Ads : 홈배너(CPM)

- Strategy : 네이티브 AD를 통해 콘텐츠 형태로 제작

→ 이탈률 감소 및 자발적 바이럴 확산

광고 효과	상대방 알리기 (공유)	구매페이지 (랜딩)	
Imps 300만+ Click 2.0만+ CTR 0.63%		- Click 0.2만 -	



Between

Appendix

## 집행 프로세스











- KPI 전달 (예산, 기간 포함)
- 광고 상품 제안
- 광고 부킹 (인벤토리 점유)

- 소재 제작/전달
- 소재 검수
- 광고세팅

- 광고 노출
- 게재 보고
- 리포트

- IO 작성
- 세금계산서 발행
- 광고비 입금

## 더 자세한 정보가 궁금하시다면?

아래 메일로 편하게 연락주세요

ads@between.us

아래 사이트에서 뉴스레터를 등록하세요! 비트윈 광고상품 관련 최신 정보를 보내드립니다. https://between.us/ads

감사합니다.